



## SIM Certyfikowany Interim Manager® Szkolenia certyfikacyjne

Szkolenia obowiązkowe	
<b>Metodyka i narzędzia interim management w praktyce (szkolenie 2-dniowe)</b>	
Prowadzący:	<b>Ewa Rytko</b>
Termin:	<b>15-16 września 2018</b>
Kluczowe zagadnienia:	<ul style="list-style-type: none"><li>• Metodyka Interim Management;</li><li>• Specyfika projektów interim management;</li><li>• Profil kompetencyjny interim managera;</li><li>• Narzędzia w projektach interim Management (oferta, umowa, arkusz korzyści i kosztów, raportowanie postępów w projekcie, zakończenie i archiwizacja projektu).</li></ul>
<b>Zarządzanie projektami (szkolenie 2-dniowe)</b>	
Prowadzący:	<b>Roman Wendt</b>
Termin:	<b>17-18 listopada 2018</b>
Kluczowe zagadnienia:	<ul style="list-style-type: none"><li>• Planowanie projektu i kontrolowanie realizacji projektu;</li><li>• Korzyści i koszty projektu;</li><li>• Interesariusze projektu interim management;</li><li>• Zarządzanie ryzykami projektu;</li><li>• Zarządzanie zmianą w projekcie.</li></ul>
<b>Aspekty prawno-podatkowe i etyczne projektu IM (szkolenie 1-dniowe)</b>	
Prowadzący:	<b>Agnieszka Zasikowska</b>
Termin:	<b>13 października 2018</b>
Kluczowe zagadnienia:	<ul style="list-style-type: none"><li>• Możliwości zatrudnienia a rodzaje umów;</li><li>• Kształtowanie treści umów;</li><li>• Ochrona przed zwolnieniem (zabezpieczenia finansowe, odszkodowanie);</li><li>• Dodatkowe świadczenia;</li><li>• Model interim management a odpowiedzialność cywilno-karna;</li><li>• Prawo autorskie a projekty IM;</li><li>• Etyka interim managera.</li></ul>

<b>Komunikacja w projektach IM (szkolenie 2-dniowe)</b>	
Prowadzący:	<b>Izabela Kazimierska</b>
Termin:	<b>27-28 października 2018</b>
Kluczowe zagadnienia:	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Efektywna komunikacja w projekcie (uwzględnienie wszystkich interesariuszy projektu);</li> <li>• Znaczenie komunikacji w projekcie (zewnętrznej i wewnętrznej);</li> <li>• Planowanie i zarządzanie procesem komunikacji (plan komunikacji);</li> <li>• Konflikty i negocjacje;</li> <li>• Jak mówić by nas słuchano (wystąpienia i prezentacje).</li> </ul>
<b>Szkolenia dodatkowe – jedno do wyboru</b>	
<b>Sprzedaż projektów IM (szkolenie 2-dniowe)</b>	
Prowadzący:	<b>Elżbieta Mądra</b>
Termin:	<b>29-30 września 2018</b>
Kluczowe zagadnienia:	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Budowanie i podtrzymywanie relacji z klientami;</li> <li>• Radzenie sobie z trudnym klientem, umiejętności podtrzymania relacji z trudnym klientem, rozwiązywanie konfliktów;</li> <li>• Networking, pozyskiwanie nowych kontaktów i wykorzystanie referencji;</li> <li>• Identyfikacja potrzeb klienta;</li> <li>• Oferta - trafne zaadresowanie potrzeb klienta;</li> <li>• Optymalizacja strategii cenowej;</li> <li>• Sprzedaż nie kończy się na ofercie (pozyskanie akceptacji interesariuszy);</li> <li>• Umiejętność zamknięcia procesu sprzedaży.</li> </ul>
<b>Aspekty finansowe projektów IM (szkolenie 2-dniowe)</b>	
Prowadzący:	<b>Ewa Rytko</b>
Termin:	<b>1-2 grudnia 2018</b>
Kluczowe zagadnienia:	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Czytanie informacji finansowej – ocena sytuacji finansowej klienta i jej wpływu na sukces projektu i ryzyka dla interim managera;</li> <li>• Ustalanie celów finansowych i ich odzwierciedlenie w budżetach i sprawozdaniach;</li> <li>• Elementy projektu interim management w budżecie firmy (wynik i przepływy finansowe);</li> <li>• Wpływ projektu interim management na wynik firmy (koszty i oczekiwane korzyści);</li> <li>• Monitorowanie realizacji projektu, czynniki pod kontrolą interim managera i poza kontrolą interim managera;</li> <li>• Success fee w projektach interim management.</li> </ul>

Jeśli osoba ubiegająca się o tytuł SIM Certyfikowany Interim Manager posiada tytuł naukowy lub ukończone szkolenie z powyższych obszarów kompetencyjnych prosimy o skonsultowanie z nami, czy taki dyplom również upoważnia do zwolnienia z jednego ze szkoleń. Wnioski wraz z kopią dyplomu prosimy kierować pod adres: [certyfikacja@stowarzyszenieim.org](mailto:certyfikacja@stowarzyszenieim.org).